

Pārdošanas speciālists/-e

darbā ar ainavu ierīkošanas un
kopšanas materiāliem.



SIA Alejas projekti - viens no lielākajiem ainavu būvniecības uzņēmumiem Latvijā ar 25 gadu pieredzi. Mūsu lielākie klienti ir būvniecības ģenerāluzņēmēji un dzīvojamo projektu attīstītāji. Piedalāmies Latvijā nozīmīgāko un interesantāko būvniecības projektu realizācijā.

Mūsu misija - radīt cilvēkiem patīkamu dzīves vidi. Attīstība ir mūsu dzinējspēks! Mēs izveidojam pilsētvides un ainavu būvniecības materiālu zīmolu Green Urban, kas meklē papildspēkus pārdošanas nodaļā.

Amata nosaukums: Pārdošanas speciālists/-e darbā ar ainavu ierīkošanas un kopšanas materiāliem.

Darbu apraksts:

- Aktīvi piesaistīt jaunus klientus, apmeklēt tos, un veikt produktu prezentācijas.
- Izstrādāt produktu piedāvājumus klientu vajadzībām.
- Sniegt konsultācijas par sortimenta produktiem.
- Darbs ar e-veikalu, pasūtījumu apstrāde un realizācija.
- Sekot līdz nozares tendencēm un jaunumiem, lai nodrošinātu konkurētspēju tirgū.
- Sadarbības veidošana ar ainavu arhitektiem, būvdarbu projektu vadītājiem.
- Sadarboties ar mārketinga komandu, lai izveidotu efektīvas reklāmas kampaņas.

Prasības pretendentam:

- Pieredze B2B pārdošanas jomā, vēlams saistībā ar būvniecību, ainavu arhitektūru.
- Spēja aktīvi komunicēt un veidot attiecības ar dažādiem klientiem.
- Augsta atbildības sajūta, precizitāte, loģiskā un analītiskā domāšana.
- Spēja patstāvīgi plānot darba laiku, gaitu un prioritātes.
- Labas vispārējās datorprasmes un labas iemaņas ar CRM
- Labas latviešu un angļu valodas zināšanas.
- B kategorijas autovadītāja apliecība.

Piedāvājam:

- Darbu stabilā un augošā uzņēmumā Jelgavā ar izaugsmes iespējām.
- Pastāvīgu pilnas slodzes darbu.
- Apmācības nozares specifikā, darbu uzsākot, un turpmākas pilnveidošanās iespējas.
- Iespēju doties izglītojošos komandējumos
- Draudzīgus un pretimnākošus darba kolēģus ar lielu pieredzi nozarē.
- Regulārus komandas pasākumus.
- Veselības apdrošināšanu pēc pārbaudes laika.
- Piemaksas dzīves īpašos gadījumos un gada bonusu no uzņēmuma kopējās peļņas
- Pieredzei un zināšanām atbilstošu samaksu (bruto 1700-2200 EUR) + pārdošanas bonusu pēc sasniegtajiem rezultātiem.

Lūdzu, sūtiet savu CV un pieteikuma vēstuli uz valdis@greenurban.lv līdz 25.05.2025.